**Продается микрофинансовая компания для деятельности на рынке Санкт-Петербурга и Ленинградской области.**

**К продаже предлагается до 100% доли в уставном капитале Компании, мы можем также рассмотреть предложения от стратегических инвесторов.**

Регистрация юридического лица (ООО) - 09.2013г., в реестре МФО - с 02.2014г.

Деятельность в тестовом режиме (обучение персонала, обкатка бизнес-процессов) велась с 01.05.2014г. по 01.06.2014г. (выдавались микрозаймы).

Бухгалтерский учет ведется на условиях аутсорсинга внешней профессиональной бухгалтерской компанией, задолженности по бухучету, налоговому учету, платежам в фонды и т.п. полностью ОТСУТСТВУЮТ. Система налогообложения – общая.

Имеются:

- офис 32м2 в бизнес-центре, полностью оборудованный (мебель, оргтехника, сейфы) и отремонтированный;

- первая точка выдачи (отдельная комната) в самом офисе;

- вторая точка выдачи в «спальном» районе СПб.

Обе точки продаж также полностью оборудованы (мебель, ноутбук, МФУ, веб-камера, сейф и кассовый ящик, детектор купюр) и отремонтированы.

Штат сотрудников полностью укомплектован, обучен и готов к работе (выдаются микрозаймы), офис и точки созданы для двухсменного режима работы (12ч/день, без выходных и праздников).

Число сотрудников: 7 (генеральный директор, исполнительный директор/начальник смены, два сотрудника службы проверки заемщиков, три операциониста).

Разработано СОБСТВЕННОЕ программное обеспечение всего процесса выдачи займов (рабочее место операциониста, рабочее место службы проверки, рабочее место начальника смены).

Программное обеспечение - многопользовательское, легко расширяемое по числу сотрудников, для работы точек нужен только Интернет. Всё ПО находится на Интернет-сервере Компании, разовые и абонентские платы в отличие от 1C, ArchiCredit и Terrasoft BPM-Online, полностью отсутствуют. Все остальное ПО – лицензионное либо бесплатное. Установлен свой Интернет-сервер и сервер корпоративной электронной почты, есть веб-сайт с современным дизайном и доменным именем.

Имеется вся необходимая документация для обеспечения соответствия Компании требованиям ФЗ-151, ФЗ-152, ФЗ-115 (включая Правила внутреннего контроля).

Заключенные договора:

- с ОАО «НБКИ» - крупнейшим бюро кредитных историй РФ;

- с коллекторским агентством («Балтийское коллекторское агентство»);

- с системой платежных терминалов №1 («ЛИДЕР» - Банк «Балтика»);

- с эмитентом-оператором предоплаченных банковских карт №1 (для точек безналичной выдачи займов);

- с оператором оценки (скоринга) клиента по номеру мобильного телефона.

Договора, готовые к заключению:

- с системами платежных терминалов №№2, 3 (Cyberplat и QIWI);

- с эмитентом-оператором предоплаченных банковских карт №2.

Разработан яркий фирменный стиль.

Все возможности для продажи франшизы (легкая масштабируемость бизнеса) и продаж операционистами на точках иных сопутствующих услуг (выписки из БКИ, страхование, денежные переводы, продажа билетов и т.п.).

Стоимость материальных активов – 260 000 руб. (минимальная оценка), активы согласно Разделу I Баланса – 590 000 руб.

На 25 июня 2014г. деятельность Компании законсервирована, аренда и платежи по иным договорам выплачиваются, персонал находится в неоплачиваемом отпуске, однако готов вернуться к работе. Задолженность перед персоналом отсутствует. Компания полностью готова к возобновлению работы.

Компания изначально «упаковывалась» под продажу стратегическому инвестору. Покупка нашей Компании – быстрый и недорогой «билет» для профильного инвестора на микрофинансовый рынок Санкт-Петербурга (3-е место среди городов РФ по объему выдаваемых через МФО средств).

**В наших интересах вручить Вам полностью работающую Компанию с несколькими интересными ноу-хау (предоплаченный пластик и некоторые другие) и с желанием сотрудников Компании до конца реализовать имеющуюся бизнес-модель к Вашей выгоде.**

Контактное лицо: Дмитрий

Тел. +7 (921) 567-5205

e-mail: [sale@kosh.pro](mailto:sale@kosh.pro)