

## Общая информация

Группа Компаний «Комплекс-ойл» является одним из ведущих независимых операторов рынка оптовой торговли нефтепродуктами в России. В настоящее время широкая сеть региональных представительств ГК «Комплекс-ойл», а также нефтехранилища, принадлежащие компании, позволяют осуществлять прямые поставки нефтепродуктов производства российских НПЗ в европейскую часть России, Урал, и Сибирь. Собственные нефтебазы ГК «Комплекс-ойл» находятся в Курганской, Смоленской, Свердловской и Нижегородской областях. Также ГК использует арендуемые нефтебазы в различных регионах России. С 2006 г. в рамках диверсификации рынков сбыта, ГК «Комплекс-ойл» приобрела крупнейшую независимую сеть нефтебаз Германии – компанию TABEG, владеющую 6 нефтебазами на территории ФРГ, с общим объемом хранения 750 тыс. м<sup>3</sup>, создав тем самым необходимую инфраструктуру для развития трейдинга в Европе.

## Операционная деятельность

На сегодняшний день Комплекс-ойл представляет пример динамично развивающейся компании-трейдера нефтепродуктов. Компания оказывает комплекс услуг по реализации, хранению и доставке нефтепродуктов. Ассортимент включает в себя пользующиеся спросом виды нефтепродуктов – бензины, дизельное топливо, мазут и пр.

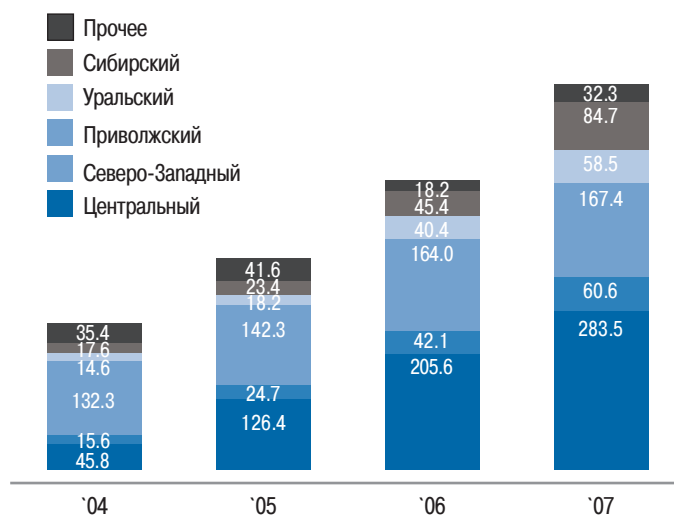
Сегмент рынка, занимаемый компанией – реализация приобретенных крупным оптом нефтепродуктов потребителям с более мелкими объемами закупки. Основными клиентами компании «Комплекс-ойл» являются сельхозпроизводители, владельцы АЗС, автотранспортные предприятия, предприятия ЖКХ, более мелкие операторы оптового рынка нефтепродуктов (трейдеры). В настоящее время клиентская база насчитывает несколько сотен потребителей нефтепродуктов. Компания ведет свою деятельность в наиболее населенных и привлекательных по объемам спроса регионах: европейской части России, Урале и Сибири.

Также компания оказывает услуги по хранению и перевалке нефтепродуктов на территории Германии с использованием нефтехранилищ TABEG. Доля TABEG в общем объеме независимых нефтебаз Германии на конец 2006 года составляла 7%. Один из ключевых партнеров – Правительство Германии, использующее нефтебазы для хранения госрезервов.

После приобретения нефтебаз TABEG ГК «Комплекс-ойл» произведена их модернизация и получен сертификат соответствия ISO 9001:2000. К настоящему времени реализован проект и запущена установка по производству до 330 тыс. т. биодизеля в год совместно с Schneider Mineraloel Meissen GmbH (одним из ведущих трейдеров Германии в сфере биотоплива).

Общий среднегодовой рост объемов отгрузки нефтепродуктов по Группе в 2004-2007 гг. составил 38%, достигнув 687 тыс. т.

Диаграмма 1. Динамика отгрузки нефтепродуктов по регионам, тыс. т.



Источник: данные компании

Наибольшую долю рынка ГК «Комплекс-ойл» занимает на своем исторически важном рынке нефтепродуктов Приволжского ФО – 3.6%.

Таблица 1. Доля рынка ГК «Комплекс-ойл» по регионам\*

«Комплекс-ойл»	2004	2005	2006	2007
Центральный	0.30%	0.82%	1.13%	1.51%
Северо-Западный	0.24%	0.38%	0.59%	0.96%
Приволжский	2.60%	2.80%	2.81%	3.60%
Уральский	0.48%	0.60%	1.24%	1.89%
Сибирский	0.20%	0.27%	0.53%	0.73%
Прочее				
Сред.доля рынка.	0.58%	0.87%	1.15%	1.48%

\*потребление региона рассчитывалось относительно потребления крупнейших его городов  
Источник: данные компании

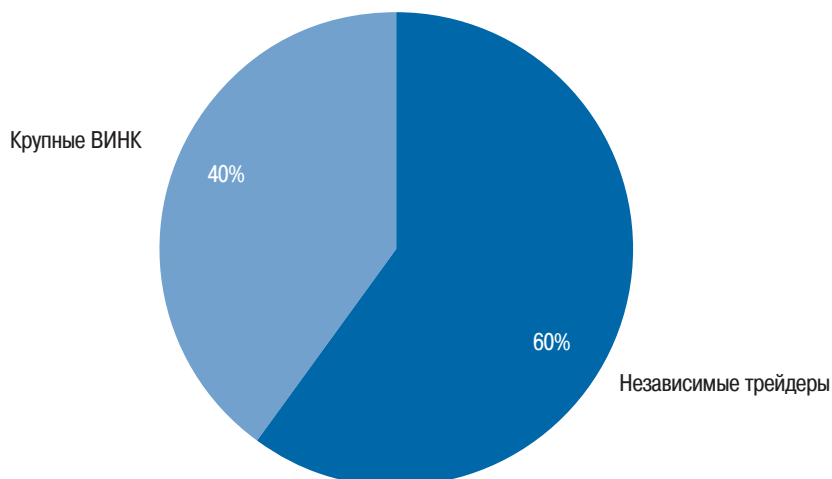
Помимо важнейших сбытовых регионов (Центральный, Северо-Западный, Приволжский, Уральский и Сибирский Федеральный Округа), Группа активно работает в направлении развития экспортных поставок нефтепродуктов: объем экспортных поставок до конца года должен составить более 500 тыс. т. Успешная экспортная реализация в дальнейшем позволит в 4-5 раз увеличить объем прибыли и двукратно объемы поставок. Экспортные схемы поставок предполагают возможность использования мощностей сети нефтебаз TABEG в качестве перевалочного пункта.

По всем экспортным контрактам предполагается предоплаченная либо аккредитивная система расчетов.

### Закупочная деятельность и хранение

Закупки нефтепродуктов производятся по сложившейся на рынке цене. В структуре поставщиков преобладают крупные нефтетрейдеры – примерно 60%, остальные 40% поставляется торговыми подразделениями крупных нефтяных компаний. Структура закупок Комплекс-ойл выстроена таким образом, что ни один из поставщиков не имеет долю поставок более 10%.

Диаграмма 2. Структура поставщиков ГК «Комплекс-ойл»



Источник: данные компании

Хранение нефтепродуктов производится в основном на арендованных мощностях. При этом Группа постоянно ведет мониторинг объектов на рынке хранения на предмет экономической целесообразности их приобретения. В настоящее время ведутся переговоры о покупке нефтебазы объемом 21 тыс. м<sup>3</sup> и нефтеперевалочной базы объемом 60 тыс. т.

Таблица 2. Собственные нефтебазы ГК «Комплекс-ойл»

База	Объем хранения, м <sup>3</sup>	Местоположение
НБ «Половинная»	8 800	Курганская обл.
НБ «Туринск»	8 470	Свердловская обл.
НБ «Дорогобуж»	6 757	Смоленская обл.
НБ «НТК»	1 095	Нижегородская обл.
<b>Итого</b>	<b>25 122</b>	

Источник: данные компании

## Продажи

В структуре клиентов Группы преобладают сельхозпроизводители и более мелкие нефтетрейдеры – доли приходящиеся на эти группы составляют в общих продажах 40% и 30% соответственно. Остальные группы клиентов – это компании транспортной отрасли, предприятия ЖКХ, промышленные предприятия.

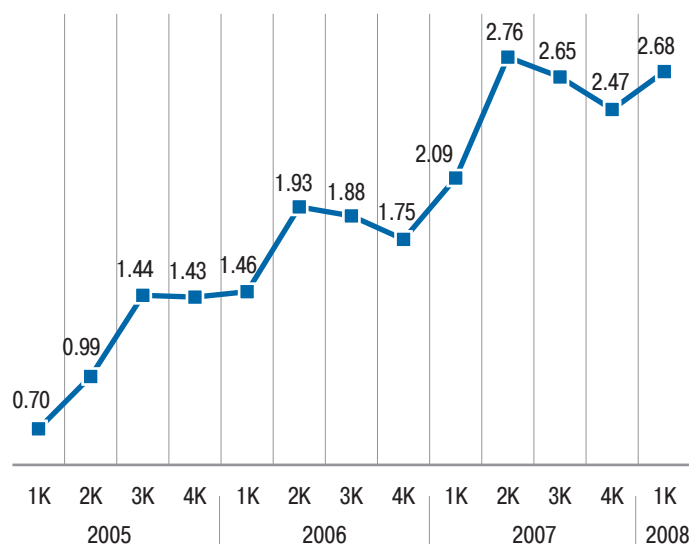
Диаграмма 3. Структура отраслевой принадлежности клиентов ГК «Комплекс-ойл»



Источник: данные компании

Сложившаяся структура клиентских групп позволяет компании минимизировать колебания спроса на нефтепродукты, имеющего выраженную сезонность. За счет различной отраслевой принадлежности клиентов снижение потребления одной из групп компенсируется сезонным ростом в другой: в летний сезон преобладают сельхозпроизводители и АЗС, в зимний – транспортная отрасль и ЖКХ.

Диаграмма 4. Динамика квартальной выручки ГК «Комплекс-ойл», млрд. руб.

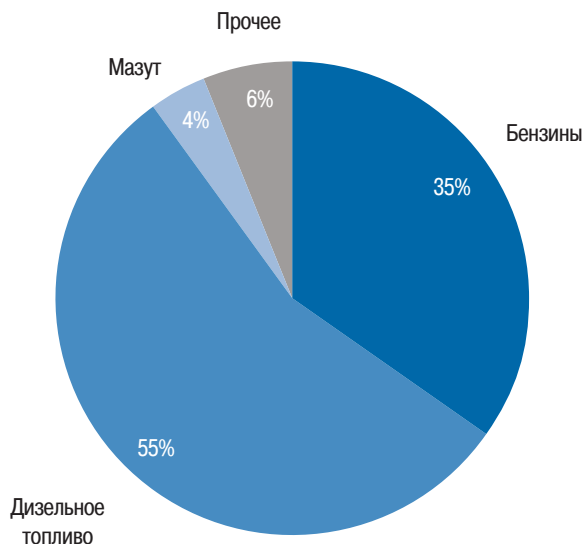


Источник: данные компании

Клиентская структура ГК «Комплекс-ойл» высоко диверсифицирована: доля каждого отдельного покупателя не превышает 1% – 2% в структуре выручки.

Отраслевая принадлежность клиентов соответственно определяет структуру продаж по видам нефтепродуктов: основная часть выручки приходится на продажи дизельного топлива и бензины.

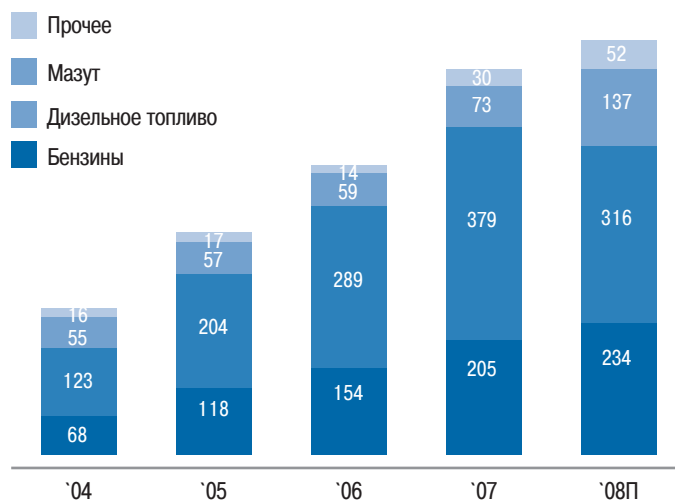
Диаграмма 5. Структура продаж в 2007 г.



Источник: данные компании

Среди товарной номенклатуры «Комплекс-ойл» преобладают дизтопливо и бензины, как наиболее популярные и имеющие устойчивый спрос виды нефтепродуктов.

Диаграмма 6. Структура отгрузки нефтепродуктов в 2004-2008 гг., тыс. т.



Источник: данные компании

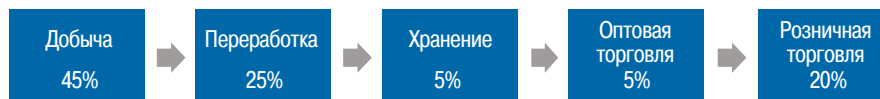
Компания планирует заметно увеличить выручку от реализации мазутов в 2008 г. за счет реализации крупных партий этого вида нефтепродуктов на экспорт в 3 кв. 2008 г.

## Стратегия развития

### Планы создания малой ВИНК

Стратегической целью ГК «Комплекс-ойл» является создание вертикально-интегрированной нефтяной компании (ВИНК), контролирующей все этапы, начиная от добычи нефти и заканчивая реализацией нефтепродуктов конечному потребителю.

Диаграмма 7. Структура доходов ВИНК



Источник: данные компании

В настоящее время ГК «Комплекс-ойл» контролирует 2 стадии цикла нефтеоборота: хранение и оптовая торговля нефтепродуктами. Приобретение профильных активов в рамках стратегии позволит компании существенно повысить доходность бизнеса за счет большей рентабельности операций.

Стратегия ГК «Комплекс-ойл» предусматривает приобретение профильных активов и выстраивание процессов единой ВИНК в течение 2008-2012 гг.

### Стратегия ГК «Комплекс-ойл» приобретения нефтедобывающих активов

С момента выпуска облигационного займа Группа рассмотрела к покупке более 10 нефтяных месторождений. В настоящее время наиболее вероятным объектом для приобретения в 2008 г. является месторождение в Республике Коми с объемом доказанных запасов категорий С1/С2 около 5 млн. т. и крупными запасами категории С3.

Также достигнуты договоренности с администрацией республики Калмыкия о добыче и переработке нефти на территории республики, строительстве собственной врезки в трубу Каспийского трубопроводного консорциума для отправки добытой нефти на экспорт, как собственной, так и других нефтедобывающих организаций.

Основными критериями при рассмотрении нефтяного месторождения для компании являются: объем запасов не менее 10 млн. т., стоимость извлечения запасов на уровне USD 5-11 за т., глубина залегания продуктивных пластов 2.5-3.0 км, а также наличие растущей нефтедобычи (действующие скважины) и подготовленной инфраструктуры, наличие полного комплекта разрешений и проектной документации для ведения добычи.

### Стратегия ГК «Комплекс-ойл» приобретения нефтеперерабатывающих активов

Группа рассматривает возможность приобретения доли НПЗ, расположенного в Европе, проектной мощностью 2.5-3.0 млн. т. в год. Компания ведет переговоры о приобретении 60% пакета акций за сумму порядка EUR 30 млн. при условии увеличения за счет ресурса ГК загрузки завода до проектной мощности и реализации полученных нефтепродуктов.

Компанией достигнуты договоренности с крупными потребителями нефтепродуктов об их участии в финансировании приобретения доли НПЗ с гарантией предоставления им произведенных объемов по сложившейся на момент отгрузки мировой цене.

Помимо покупки, Группа рассматривает возможность заключения долгосрочных договоров на право переработки собственных объемов нефти с рядом заводов в России, Украине и Казахстане.

Также совместно с администрацией Калмыкии компания рассматривает возможность строительства НПЗ на основе резервуарного парка нефтебазы, расположенной в центральном районе Калмыкии. Данная нефтебаза в настоящий момент времени рассматривается в качестве одной из возможных к приобретению.

### Стратегия ГК «Комплекс-ойл» приобретения активов розничной торговли

Стратегия компании предусматривает приобретение сетей АЗС в Европе. Компания заинтересована в покупке 200-300 АЗС в районе собственных нефтебаз. В настоящее время компанией ведутся переговоры с крупным австрийским нефтегазовым концерном OMV о приобретении у него 60 АЗС на территории Германии. Приобретение сети АЗС позволит «Комплекс-ойл» расширить географию сбыта и постепенно выйти на розничный рынок Германии и Европы.

Планируемые к покупке АЗС располагаются в федеральных землях Тюрингия и Саксония, т.е. в районах расположения нефтебаз TABEG. Также на заправки планируется поставить оборудование для заправки газом, переоборудование АЗС по предложению «Газпрома» будет производиться за его счет, соответствующей доработке будут подвергнуты и нефтебазы.

В настоящее время стороны, связанные соглашением о конфиденциальности, не раскрывают детали сделки, касающиеся суммы и схемы продажи.

### Программа инвестиций

Инвестиционная программа Группы направлена на построение ВИНК. Объем инвестиционной программы на период 2008-2012 гг. составляет 7.9 млрд. руб., основной объем инвестиций приходится на приобретение профильных активов.

Таблица 3. Программа инвестиций и источники финансирования 2008-2012 гг.

	2008	2009	2010	2011	2012
Инвестиции	1. Покупка месторождения EUR 23.0 млн.	1. Обустройство месторождения EUR 27.8 млн.	1. Обустройство месторождения EUR 29.0 млн.	1. Обустройство месторождения EUR 23.2 млн.	1. Модернизация TABEG и пр. EUR 5.4 млн.
	2. Освоение месторождения EUR 16.4 млн.	2. Оплата 50% стоимости НПЗ EUR 15.0 млн.	2. Оплата 60% стоимости НПЗ EUR 15.0 млн.		
	3. Инвестиции в TABEG EUR 28.0 млн.	3. Оплата 50% стоимости АЗС EUR 15.0 млн.	3. Оплата 50% стоимости АЗС EUR 15.0 млн.		
	4. Модернизация TABEG EUR 1.6 млн.	4. Модернизация TABEG EUR 0.7 млн.	4. Модернизация TABEG EUR 0.2 млн.		
Источники	1. Проектное финансирование приобретения месторождения/ средства внешнего акционера EUR 50.0 млн.	1. Проектное финансирование приобретения АЗС EUR 20.8 млн.	1. Накопленная прибыль года EUR 32.8 млн.	1. Накопленная прибыль года EUR 44.3 млн.	1. Накопленная прибыль года EUR 86.7 млн.
	2. Проектное финансирование TABEG EUR 28.0 млн.	2. Проектное финансирование приобретения НПЗ EUR 20.8 млн.	2. Финансирование разработки месторождения EUR 25.7 млн.		
	3. Накопленная прибыль года	3. Накопленная прибыль года EUR 19.1 млн.			

Источник: данные компании

## Финансовый анализ

Предприятия Группы «Комплекс-ойл» готовят самостоятельную бухгалтерскую отчетность по РСБУ. Кроме того, инвестиционному сообществу доступна агрегированная по Группе бухгалтерская отчетность начиная с момента создания Комплекс-ойл в 2000 г. Анализ финансового состояния Группы мы будем проводить на основании консолидированной отчетности, отличающейся от агрегированной удалением перекрестных внутригрупповых обязательств.

Основные внутригрупповые обязательства представлены (суммы приведены по состоянию на 01.01.2008 г.)

1. Расходы и доходы будущих периодов отражают аренду компаниями группы (ООО «Комплекс-ойл» и ЗАО «Комплекс-ойл М») товарного знака у ЗАО «Комплекс-ойл». Зарегистрированный товарный знак «Комплекс-ойл» сдан в аренду сроком на 50 лет.

В балансе ГК и компаний по отдельности по состоянию на 4 квартал 2007 г. это отражено следующим образом (суммы стоят с учетом арендной платы):

ЗАО «Комплекс-ойл» (Арендодатель)	
Актив	Пассив
1 343 226.57 т. руб. (дебиторская задолженность, стр.230)	1 340 858.59 т. руб. (дох. буд. периодов, стр. 640)

ООО «Комплекс-ойл» (Арендатор)	
Актив	Пассив
670 429.29 т. руб. расходы будущих периодов (стр.216)	671 599.32 т. руб., прочие долгосрочные обязательства (стр. 520)

ЗАО «Комплекс-ойл М» (Арендатор)	
Актив	Пассив
670 429.29 т. руб. расходы будущих периодов (стр.216)	671 599.32 т. руб., прочие долгосрочные обязательства (стр. 520)

2. Долгосрочные и краткосрочные обязательства: рост статей Долгосрочные займы и кредиты (на 1 071 млн. руб. ООО «Комплекс Финанс») и Краткосрочные займы и кредиты (на 835 млн. руб. ООО «Комплекс Энерджи») произошел в результате размещения ООО «Комплекс-Финанс» в 1 кв. 2007 г. облигационного займа на 1 млрд. руб. и последующего перераспределения средств внутри Группы.

В период снижения котировок из-за кризисных явлений на российском рынке корпоративных облигаций компанией было выкуплено значительное количество облигаций. Сейчас в рынке находится около 560 тыс. шт. облигаций. Держатель основной части выкупленного долга – ООО «Комплекс Энерджи».

Деятельность компании характеризуется быстрыми темпами роста при относительно невысокой операционной рентабельности, отражающей специфику бизнеса Группы. За год, начиная с 01.06.2007 г., рост годового размера выручки составил 35.7%, достигнув 11.5 млрд. руб. по результатам 4 кварталов, окончившихся 01.06.2008 г. Уровень операционной рентабельности, долгое время находившийся в диапазоне 0.7-0.8%, благодаря расширению географии бизнеса и благоприятной рыночной конъюнктуре поднялся до 1.2%. Компания ожидает существенного увеличения операционной рентабельности по результатам деятельности в 2008 г. и своей реализации инвестиционной программы.

При расчете EBITDA использовалась сумма процентных выплат по внешнему долгу Группы, исключая выплаты по выкупленной доле облигационного займа.

Таблица 4. Основные финансовые показатели деятельности ГК «Комплекс-ойл», консолидированная отчетность, млн. руб.

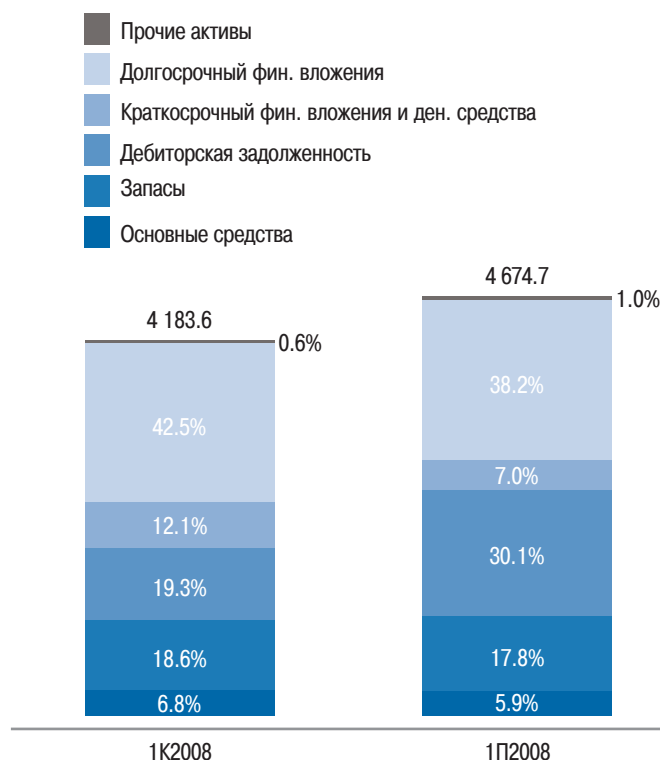
Наименование показателя	1К2007	2К2007	3К2007	4К2007	1К2008	2К2008
Активы	4 400	4 470	4 109	4 166	4 184	4 675
Капитал	930	958	983	1 194	1 263	1 842
Долг	1 723	1 824	1 582	1 326	1 402	1 419
долгосрочный	1 147	1 197	1 055	772	738	772
краткосрочный	575	627	528	554	664	647
Выручка (4 квартала)	7 655	8 486	9 251	9 969	10 553	11 515
Прибыль с продаж (4 квартала)	198	221	238	138	269	349
Операционная прибыль (4 квартала)	58	66	68	76	79	141
Проценты к уплате по внешн. долгу (4 квартала)				-155	-159	-182
Рентабельность продаж	2.6%	2.6%	2.6%	1.4%	2.5%	3.0%
Операционная рентабельность	0.8%	0.8%	0.7%	0.8%	0.7%	1.2%
Амортизация	2	2	2	2	2	2
ЕБИТДА (4 квартала)				233	239	324
Рентабельность ЕБИТДА				2.3%	2.3%	2.8%
ЕБИТДА/ проценты к уплате				1.5	1.5	1.8
Долг/ЕБИТДА				5.7	5.9	4.4

Источник: данные компании, РОСБАНК

### Структура Активов

Активы Группы Компаний «Комплекс-ойл» на 01.04.2008 г. составили 4.2 млрд. руб. Наибольшую долю составили долгосрочные финансовые вложения и основные средства – 49% Активов. Основная доля финансовых вложений (1 779 млн. руб.) приходится на купленную в 2006 г. сеть нефтебаз TABEG и нефтебазы на территории РФ (234.7 млн. руб., в Курганской, Смоленской и Свердловской областях). В остальном компания имеет контролируемый уровень по статьям Запасы и Дебиторская задолженность.

Диаграмма 8. Структура Активов ГК «Комплекс-ойл» на 01.04.2008 г., млн. руб.



Источник: данные компании

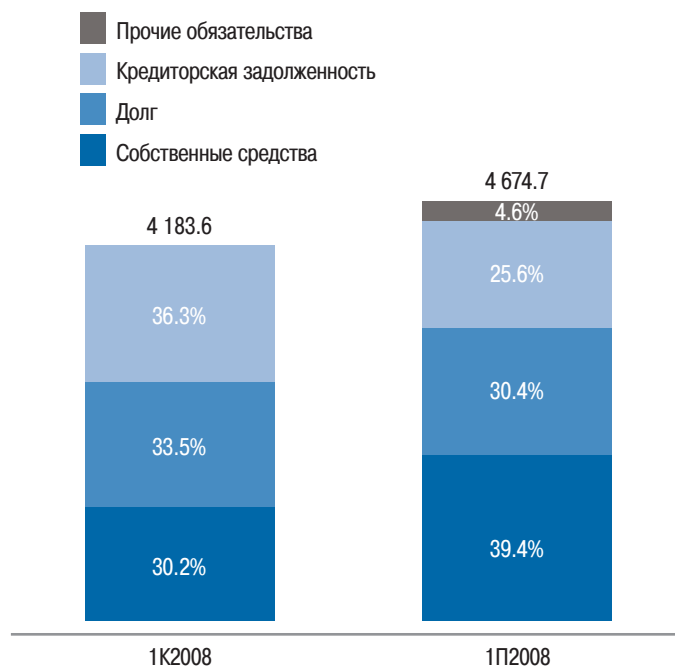
### Структура Пассивов

В течение 2 квартала 2008 г. был увеличен уставный капитал ООО «Комплекс Энерджи» за счет внесения средств акционера (Парфенова Д.В.) до величины 500 млн. руб. Таким образом, собственные средства на 01.06.2008 г. составили 39% Пассивов, что является достаточно комфортным уровнем.

Значительный уровень Кредиторской задолженности обусловлен схемой работы с клиентами (покупателями) с преобладанием авансовых платежей. Задолженность перед контрагентами при поставках нефтепродуктов структурирована следующим образом: около 95% задолженности составляет предоплата покупателей, 5% – задолженность поставщикам за отгруженный товар. Поскольку доля каждого клиента в выручке не превышает 1-2%, в кредиторской задолженности эта пропорция сохраняется. Снижение кредиторской задолженности в течении 2 квартала 2008 г. произошло за счет закрытия задолженности в размере 680 млн. руб. перед продавцами компании ТАВЕГ.

Средняя ставка привлечения долгового финансирования за 1 полугодие 2008 г., по данным Эмитента и Поручителей, составляет 12.8% годовых.

Диаграмма 9. Структура Пассивов ГК «Комплекс-ойл» на 01.04.2008, млн. руб.



Источник: данные компании

## Приложение

Таблица 5. Консолидированный баланс ГК «Комплекс-ойл», 1К2007-2К2008 гг., тыс. руб.

АКТИВ	1К2007	2К2007	3К2007	4К2007	1К2008	2К2008
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>						
Нематериальные активы (04, 05)	0	0	0	0	0	0
Основные средства (01, 02, 03)	262 270	278 217	278 152	284 339	284 241	278 005
Незавершенное строительство (07, 08, 16, 61)	2	2 666	2 681	2 537	2 537	2 559
Доходные вложения в материальные ценности (03)	24 023	23 805	23 588	23 371	24 118	23 890
Долгосрочные финансовые вложения (06.82)	1 519 939	1 520 489	1 532 532	1 724 910	1 779 357	1 786 785
Отложенные налоговые активы	8	9	22	6	6	6
Прочие внеоборотные активы	168	275	276	308	308	308
<b>ИТОГО по разделу I</b>	<b>1 806 410</b>	<b>1 825 461</b>	<b>1 837 251</b>	<b>2 035 471</b>	<b>2 090 567</b>	<b>2 091 552</b>
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>						
Запасы	795 155	823 188	821 858	801 109	779 310	831 975
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям (19)	114	1 111	1 217	295	190	1 512
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	0	0	0	0	0	16 381
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	749 399	756 973	892 808	725 729	808 103	1 405 435
Краткосрочные финансовые вложения (56.58.82)	823 544	905 001	435 213	496 519	400 653	220 825
Денежные средства	225 455	158 678	120 206	107 347	104 756	106 991
Прочие оборотные активы	0	0	0	0	0	0
<b>ИТОГО по разделу II</b>	<b>2 593 667</b>	<b>2 644 950</b>	<b>2 271 302</b>	<b>2 131 000</b>	<b>2 093 012</b>	<b>2 583 118</b>
<b>БАЛАНС (сумма строк 190 + 290)</b>	<b>4 400 077</b>	<b>4 470 410</b>	<b>4 108 552</b>	<b>4 166 470</b>	<b>4 183 578</b>	<b>4 674 671</b>
<b>ПАССИВ</b>						
<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>						
Уставный капитал (85)	8 397	8 397	8 397	8 397	8 397	540 102
Добавочный капитал (87)	861 554	877 565	888 044	1 086 067	1 140 062	1 125 730
Нераспределенная прибыль отчетного года (88)	60 165	72 432	87 043	99 295	114 128	175 714
Непокрытый убыток отчетного года (88)						
<b>ИТОГО по разделу III</b>	<b>930 116</b>	<b>958 394</b>	<b>983 484</b>	<b>1 193 759</b>	<b>1 262 587</b>	<b>1 841 546</b>
<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>						
Займы и кредиты (92, 95)	1 147 466	1 196 630	1 054 807	772 315	738 233	771 954
Прочие долгосрочные обязательства	0	0	0	0	3	216 085
<b>ИТОГО по разделу IV</b>	<b>1 147 466</b>	<b>1 196 630</b>	<b>1 054 807</b>	<b>772 315</b>	<b>738 236</b>	<b>988 039</b>
<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>						
Займы и кредиты (90, 94)	575 329	627 078	527 686	553 539	664 219	647 386
Кредиторская задолженность	1 747 166	1 688 308	1 542 575	1 646 857	1 518 536	1 197 700
Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов (75)	0	0	0	0	0	0
Доходы будущих периодов (83)	0	0	0	0	0	0
Резервы предстоящих расходов (89)	0	0	0	0	0	0
Прочие краткосрочные обязательства	0	0	0	0	0	0
<b>ИТОГО по разделу V</b>	<b>2 322 495</b>	<b>2 315 386</b>	<b>2 070 261</b>	<b>2 200 396</b>	<b>2 182 755</b>	<b>1 845 086</b>
<b>БАЛАНС (сумма строк 490 + 590 + 690)</b>	<b>4 400 077</b>	<b>4 470 410</b>	<b>4 108 552</b>	<b>4 166 470</b>	<b>4 183 578</b>	<b>4 674 671</b>

Таблица 6. Консолидированный отчет о прибылях и убытках ГК «Комплекс-ойл», 1К2007-2К2008 гг., тыс. руб.

Наименование показателя	1К2007	2К2007	3К2007	4К2007	1К2008	2К2008
<b>Выручка</b>	<b>2 090 951</b>	<b>4 851 474</b>	<b>7 500 501</b>	<b>9 968 638</b>	<b>2 675 686</b>	<b>6 398 017</b>
Себестоимость	2 033 750	4 728 492	7 310 853	9 712 725	2 605 994	6 182 471
<b>Валовая прибыль</b>	<b>57 200</b>	<b>123 085</b>	<b>189 807</b>	<b>256 274</b>	<b>69 692</b>	<b>215 546</b>
Коммерческие расходы	18 321	40 276	62 276	85 194	23 564	51 093
Управленческие расходы	5 573	22 809	30 135	32 972	7 255	14 766
<b>Прибыль (убыток) от продаж</b>	<b>33 306</b>	<b>59 897</b>	<b>97 237</b>	<b>137 747</b>	<b>38 873</b>	<b>149 688</b>
Проценты к получению	32 072	105 069	180 688	252 324	51 737	18 970
Проценты к уплате	50 845	128 139	203 321	280 823	79 273	88 127
Доходы от участия в других организациях	0	0	5	5	0	
Прочие операционные доходы	228 568	287 602	301 871	460 213	534 380	1 871 722
Прочие операционные расходы	225 385	287 472	319 020	493 840	525 062	1 850 101
<b>Операционная прибыль</b>	<b>17 716</b>	<b>36 957</b>	<b>57 460</b>	<b>75 626</b>	<b>20 655</b>	<b>102 152</b>
<b>III. Внереализационные доходы и расходы</b>						
Внереализационные доходы	0	0	0	0	0	0
Внереализационные расходы	0	0	0	0	0	0
<b>Прибыль (убыток) до налогообложения</b>	<b>17 716</b>	<b>36 957</b>	<b>57 460</b>	<b>76 336</b>	<b>20 536</b>	<b>102 152</b>
Налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи	4 383	11 618	18 256	24 501	6 963	25 733
Прибыль (убыток) от обычной деятельности	13 333	25 339	39 204	52 130	13 573	76 419
<b>IV. Чрезвычайные доходы и расходы</b>						
Чрезвычайные доходы	0	0	15	0	0	
Чрезвычайные расходы	0	0	0	0	0	
<b>Чистая прибыль</b>	<b>13 333</b>	<b>25 339</b>	<b>39 219</b>	<b>52 130</b>	<b>13 573</b>	<b>76 419</b>